



Escrito por:
[Pedro Ozores](#)



[ENTREVISTA](#) [CENTROAMÉRICA](#) [TIC](#) [ENERGÍA ELÉCTRICA](#)

Por qué Guatemala podría ser un destino ideal para centros de datos con alto consumo energético

Publicado : 26/05/2025

[Eólico costa afuera](#) [Data centers](#) [Concesiones](#) [Solar](#) [Eólico costa adentro](#) [Termosolar](#)
[CSP](#) [Banco de Inversión](#) [Legislación y regulación](#) [Fotovoltaico](#) [Inversión](#)
[Privada](#) [Generación Distribuida](#) [Eólica](#)



Algunas naciones centroamericanas, en particular Guatemala, podrían aprovechar sus mercados energéticos privados y sus regulaciones proempresariales para atraer inversiones en centros de datos de grandes compañías tecnológicas, especialmente aquellas que manejan cargas de trabajo de IA.

Esa es la opinión de Sergio E. Herrarte, experto en energía y jefe de inteligencia de mercado de [Corporación Multi Inversiones](#) (CMI),

con sede en Guatemala.

En esta entrevista, Herrarte analiza las ventajas de la región, el panorama regulatorio y las condiciones del mercado dentro de un contexto global crítico: la carrera por albergar proyectos de centros de datos de IA.

BNamericas: ¿Cómo ve el mercado por ahora en Centroamérica para los centros de datos de IA?

Herrarte: La demanda energética de IA está revolucionando el mundo de los data centers. En Estados Unidos, va a pasar de ser aproximadamente el 3-5% de la demanda nacional a ser el 16-15 % de la demanda total de energía en cinco años.

El simple hecho de que pase de alrededor de 30 GW de demanda de hoy a 75 GW entre 5 y 10 años es un factor que va a transformar el mundo energético en muy corto plazo.

Yo creo que ese es el punto medular. Y si empezamos a observar cómo se mueven las localizaciones de los data centers en Estados Unidos, a modo de emergencia, vemos una oportunidad para Centroamérica por la cercanía que tiene con Estados Unidos.

BNamericas: Pero hay un tema muy importante de demanda, además de la disponibilidad y precio de la energía y los terrenos, así como de contar con un marco regulatorio adecuado, ¿no? ¿Cómo entonces la región puede aprovechar sus oportunidades —su matriz energética verde— para traer estas inversiones?

Herrarte: Es un punto muy importante el que mencionas. Y nos dejó muchas lecciones [el fenómeno meteorológico de] El Niño. Ya no es suficiente una calificación de riesgo país para tomar una decisión rápida de montar un data center.

Y, siguiendo esa misma línea, el país más atractivo para invertir según estándares actuales es Guatemala, por ejemplo, al lado de Costa Rica y República Dominicana.

Luego sigue el resto de países como naciones top para invertir en Centroamérica. Entonces, lo que sí es necesario hacer, además de eso — digamos que ahí tenemos el primer filtro—, es ver cómo es el sector energético y, como tú dijiste, la regulación del sector energético en cada uno de los países.

Y ahí hacemos un doble clic y vemos que Guatemala es el país con el marco regulatorio más abierto que hay en la región y es el benchmark por excelencia.

Eso nos dice que hay un factor regulatorio sectorial que podemos aprovechar para atraer inversión. Y El Niño nos dejó muchas lecciones. Los países que no lo sufrieron fueron justamente los que coinciden, por lo menos en Centroamérica, con esto que te estoy diciendo.

Guatemala no sufrió. Chile sufrió catastróficamente. Costa Rica sufrió catastróficamente. Guatemala superó la crisis.

¿Por qué lo menciono? Porque la ubicación de los data centers es importante en este marco, y viene acompañada por cuatro o cinco empresas, que son las que dominan el sector. La decisión se concentra en unos pocos.

BNamericas: ¿Es más que la matriz energética, por lo tanto, en su visión?

Herrarte: Si los países pueden aprovechar eso, si logran mejorar desafíos estructurales de su regulación, van a poder atraer inversión. La matriz energética se volvió superimportante, pero yo creo que no es suficiente.

Es necesario encontrar países con una regulación que permitan muy rápido instalar una planta y tener un contrato privado, como lo tiene Guatemala.

Todo el sector es privado en Guatemala, entonces, permite hacer a Google un contrato rápido de energía, porque la resiliencia energética y la continuidad en el tiempo del suministro energético son clave para los data centers.

Un país donde se puedan hacer [contratos de compraventa de energía] PPA privados es clave, especialmente para la velocidad a la que se están tomando las decisiones.

El Salvador es otro país donde el monopolio no está en el gobierno, por ejemplo, no como otros países de la región.

La banca también puede atender un tipo de inversión de 1 GW, por ejemplo, o 100 MW por lo menos. Yo creo que la banca regional puede atender eso. Y va a ser una mezcla, una coyuntura, la que nos permitirá traer esa inversión a la región.

BNamericas: ¿Son la mano de obra y la provisión de equipos algún reto para estos proyectos de gran porte en Centroamérica en general, o en Guatemala o en El Salvador en particular?

Herrarte: Es bueno invertir también donde hay un mercado consumidor que demande latencias menores. Pero en IA hay algo más diverso.

Por inferencia, podemos tener data centers que estén ubicados donde sea. Ahí me parece que hay una oportunidad para Guatemala. Pero, de

todos modos, la mano de obra es un desafío.

Ahora, pasó algo en el sector tecnológico. Que fue Twitter [X]. Llegó Elon Musk y cortó más de un quinto del workload de la compañía. Y dio una lección global de gestión.

Dijo: "no necesito [tanta] gente para operar una compañía tecnológica". Y lo está siguiendo Apple y Microsoft. Hace algunas semanas la empresa tomó la decisión de despedir a 7.000 personas de cajón.

Hay un precedente que está marcando la fuerza laboral en las tecnologías. Cada vez estamos necesitando menos gente. No estoy diciendo que vamos a ver recortes de personal como lo hizo Elon Musk en todas las empresas.

Pero desde que se marcó ese antes y después, el tema de la mano de obra ya no es un paradigma para estas empresas. Se vuelve a volver importante el recurso. Y el recurso está compuesto, en el caso energético, por regulación, por rapidez para implementar un proyecto, por capacidad de poder hacer ese proyecto. Eso sí es importante, cómo los países [y actores internos] logran aprovechar esto.

BNamericas: ¿En qué sentido?

Herrarte: Por ejemplo, en Guatemala, las empresas privadas dirigen el sector energético.

Y cualquier banco financia un gigaproyecto en esta región si las empresas privadas logran ir a hablar con un Google y decirle: "mira, yo te instalo la planta que quieras, aquí están los bancos conmigo. La instalamos y hacemos un PPA porque contigo cualquier banco me financia, como JP Morgan o Goldman Sachs".

En El Salvador, la empresa privada puede hacerlo junto con el gobierno. Costa Rica tiene que ir al gobierno directamente a negociar. Cada uno tendrá que hacer su mix para traer esa inversión.

Pero aquí viene el punto: va a haber para todos. No puede un solo país atender la demanda energética que hay.

Brasil puede venir y decir "ya, 1 GW —que es nada— lo instalo donde sea". Pero estos países pequeños, incluido República Dominicana, tienen que repartirse ese gigavatio si quieren hacerlo rápido.

BNamericas: ¿Es más atractiva para las inversiones si se considera toda la región de Centroamérica?

Herrarte: Ha habido un fenómeno también regional de internacionalización de las empresas, ya sea que busquen expandirse al exterior.

Lo hemos visto con varias compañías, como CMI en la región, que está expandiéndose en Estados Unidos. Las compañías están comprando activos constantemente fuera de la región, pero también pasa con empresas que quieren comprar activos en Centroamérica.

La semana pasada, Standard & Poor's publicó una noticia sobre cómo una compañía, por el simple hecho de tener un PPA privado para un data center, duplicó su valoración por las expectativas de crecimiento que tiene, versus vender tu energía en la red de manera tradicional.

La valoración de los proyectos energéticos va a tener un refresh. Hemos visto —esto BNamericas lo maneja perfectamente bien— una bajada en el capex, pero también una bajada muy rápida en cómo se está pagando la energía en la región.

Y eso afecta definitivamente el flujo de caja y el flujo de caja afecta la valoración de una compañía en su valor intrínseco. En ese sentido, el múltiplo de ebitda podría ser que ahora ya no sea, digamos, por 10, sino que se vuelva por 15.

Cuando uno firma un PPA con un data center, se genera otra oportunidad gigantesca para la región, y que va a atraer. Y llama la atención también del sector financiero, para poder apoyar este crecimiento de demanda.

Hay otro desafío, que es la transmisión, que es un desafío fuertísimo. Si Estados Unidos lo tiene, la región también lo tiene. Es un tema que hay que vencer. Pero yo creo que ahora está la oportunidad de la generación distribuida.

Entonces, yo creo que la conversación se volvió, aquí hay para todos, si podemos aprovecharla. Centroamérica, como región, podría aprovecharla,

 Noticias relacionadas (5)

[América Latina requiere US\\$49.000 millones para ampliar cobertura y capacidad de la red](#)

Publicado hace 3 horas

[El auge de los centros de datos en Brasil sitúa a Nokia en el lugar correcto en el momento correcto](#)

Publicado hace 6 horas

[Así la turbulencia arancelaria está incentivando la flexibilidad en el sector de TI](#)

Publicado hace 2 días

[De cables submarinos a centros de datos: los planes de Cirion en Latinoamérica](#)

Publicado hace 2 días

[SBA sobre acuerdo por torres con Millicom: "Tendremos una cartera muy equilibrada"](#)

Publicado hace 7 días

 Reportes relacionados (5)

[Informe de energía de Centroamérica y el Caribe](#)

Publicado hace un mes

[Capex de Energía Eléctrica 2025](#)

Publicado hace un mes

[Vientos de transición: El salto energético hacia el mar en América Latina](#)

Publicado hace 3 meses

[La infraestructura del nearshoring](#)

Publicado hace 5 meses

[Outlook TIC 2025: Un año de consolidación](#)

Publicado hace 6 meses

 Compañías relacionadas (1)

[Corporación Multi Inversiones](#)

Actualizado hace 3 días

 Personas relacionadas (1)

[Pedro Ozores](#)

Actualizado hace 2 años

 Set de Datos relacionados (4)

[Demanda máxima. Datos mensuales](#)

Actualizado hace 10 días

[Generación eléctrica. Datos mensuales](#)

Actualizado hace 2 meses

[SIEPAC: Generación Público y Privada - Renovable y No Renovable por año](#)

Actualizado hace 2 meses

[SIEPAC: Capacidad Instalada y Generación Neta por Tipo de Fuente](#)

Actualizado hace 2 meses

La información en este documento es para su uso personal. Queda estrictamente prohibida la difusión, distribución o copia de este documento sin un consentimiento expreso de Business News Americas Ltda. Los derechos son de propiedad exclusiva de Business News Americas Ltda.

¿Necesitas ayuda?

Correo: info@bnamericas.com

Teléfono: [+56 \(2\) 2232 0302](tel:+56(2)22320302)

Ejecutivo de cuenta: Mauricio Quiroz (mquiroz@bnamericas.com)